

[오피니언]

데스크시각

김우성



정치인의 인기는 참으로 덧없는 것 같다. 대선에서 압도적 표차로 당선된 이명박 대통령의 지지율이 취임 10여일만에 20% 아래(SBS 조사)로 떨어지자니 대통령 스스로도 물고 싶은 심정일 게다.

조짐은 인수위 시찰부터 보였다. 인수위가 본분을 잊고 내각 행세를 하면서 검증도 안된 정책을 날발했다. 청와대 참모진과 내각은 '고소영·강부자'로 꾸며 대다수 국민들과 거리가 먼 '1% 정권'이라는 비난을 받았다. 현실감 떨어진 정책과 발언이 이어졌고, 미국산 쇠고기 파동까지 겹쳐 고립무원의 지경에 이르렀다.

참모의 예스, 먹기 좋은 독약

정부가 실정을 거듭하고 국민 소통이 안되는 것은 어디에서 비롯됐을까. 합마디로 '예스맨(yes man)' 참모, 성장 조급증 대통령 현상'이라는 진단이다. 참모들은 대통령의 잘못된 생각과 복선에 브레이크를 걸어주지 못하고, 대통령은 경제 대통령을 표방했던 터라 성과주의 강박감

에 '성장 조급증'에서 헤어나지 못하고 있다는 것이다.

전 세계적으로 1인자를 만든 참모들은 '노맨(no man)' 역할을 주저하지 않았다. 루즈벨트가 미국을 대공황에서 견쳐내고

'예스 맨' 참모 '조급증' 대통령

성공한 대통령으로 자리매김할 수 있었던 것도 하우라는 훌륭한 참모가 있었기 때문이다. 하우는 보스의 잘못된 시지에 따르지 않고 직언을 서슴지 않았다. 이는 결국 주변의 여론을 허심탄회하게 들을 수 있는 자양분이 돼 루즈벨트와 국민간 소통을 원활하게 했다.

이 대통령 주변에는 이런 참모들이 없다. 한나라당 윤리위원회장을 지낸 인명진 목사가 미국산 쇠고기 협상을 앞둔 상황에서 이 대통령이 캠프 데이비드(미 대통령 별장)에 간 사실을 꾼집은 것은 이런 실상의 반증이다. "참모들이 잘못했어요,

제가 참모라면 대통령한테 캠프 데이비드 가시면 안됩니다. 곧 그만들 사람인데 왜 거길 갑니까?"라고 했을 거라는 얘기다.

이 뿐만이 아니다. 송례문 화재 때 이 대통령의 국민 성금 복원 발언, 청와대 수석의 특정지역 출신 위주 발탁 등 그 많은 사건에 참모들은 입을 다물고 있었다. 영어 몰입교육, 52개 생필품 물가집기 등 대통령의 말이 떨어지기 무섭게 어설픈 정책들을 쏟아내고 있을 뿐이다.

이 대통령의 '성장 조급증'도 문제다. '7·4·7(7%) 성장·소득 4만달러·세계 7대

법적 뒷받침 없이 제도만 도입해 실효를 거두지 못했다. 이에 참여정부는 특별법이라는 장치까지 만들어 혁신도시 등 국가균형발전을 최우선 정책으로 추진해온 것이다.

지방정책 후퇴 말아야

그런데 새 정부는 이를 전면 수정하고 있다. 지방의 거센 반발에도 꿈꿔하지 않고 전진에 또 전진이다. 당장의 효과를 내기 위해 서울을 키우고 지방을 죽였을 때 장차 국가 백년대계는 어떻게 되겠는가. 수도권과 지방간 격차 심화에 지역정성이 되살아나 그나마 기초가 닦히고 있는 국민통합은 깨지고 만다. 이를 복원시키려면 또 엄청난 사회적 비용이 투입돼야 한다. 생각만 해도 꿈쩍한 일이다.

오죽했으면 김용갑 전 한나라당 의원이 "대통령은 기업 CEO처럼 하루아침에 뭔가 똑똑 해지우겠다는 밥상을 버려야 한다"고 CEO 대통령의 한계를 지적했는가. 국민이 원하는 것은 후유증을 야기할 당장의 마약요법이 아니라 국가균형발전을 토대로 잠재성장을 높이는 정책이다.

이제부터라도 이 대통령은 '참모의 예스'는 먹기 좋은 독약'이요 지방 없이는 서울도, 국가 미래도 없다는 점을 명심해야 할 것이다.

〈정치부장〉 wskim@kwangju.co.kr

독자투고 환영합니다. 이름, 주소, 전화번호를 써주세요

501-711 광주광역시 동구 금남로 2가 20-2 광주일보 오피니언 담당자/전화 062-2200-628/팩스 062-222-4918/e메일 opinion@kwangju.co.kr

은펜칼럼

박홍근



도시 경쟁시대다. 각각의 도시들은 그들만의 브랜드를 갖기 위해 처절히리만 치 노력하고 있다. 광주도 예외는 아니다. 도시의 명소들은 대부분 강이나 바닷가 아니면 공원을 끼고 있다. 이는 인지성, 즉 잘 보인다는 것이 중요하기 때문이다. 눈에 잘 띄기 때문에 그곳에 경쟁력 있는 불거리를 만들어 홍보하고 브랜드화 한다.

광주도 그럴만한 곳이 많이 있지만 광주시내를 흐르는 광주천과 그 주변은 기회의 장소 중 으뜸이다. 그래서 이곳에 많은 것들을 만들려고 한다.

광주천 교량에 시설물을 만드는 것은 뭔가 매력적인 장소를 만들기 위함일 것이다. 그런데 이런 사업을 할 때 어떤 논란이 있다.

광주천에 명품브랜드를 입히자

의 교량이 또 이상한 모습으로 변화를 꾀하고 있다. 그 이상함에 대한 생각은 다음과 같다.

첫째, 주변과 조화를 이루고 있는가? 광주천은 선이다. 천 옆을 지나는 도로도 선이다. 도로와 도로를 연결하는 교량 또한 선의 연장선기에 접이 아닌 전체의 기단과 흐름 속에서 교량 다자인을 해야 한다. 그러나 시설물은 나흘로 잘나서 훈자 있다. 이는 주변 건물과 전주·전선·가로등·신호등·난간·조경 등을 고려하든지, 이를 동시에 디자인 하여 함께 어울리기 있게 해야 하지만 그렇지도 않다.

둘째, 장소의 방향성을 고려했는가? 교량 위의 시설물은 일방향성이 아니라 3차원의 다방향성을 가진 작품이어야 한다. 천변도로를 지나면서, 하천변을 거닐면서, 주변의 건물에서... 그런데 지금 만들어지고 있는 시설물들은 단지

의 과정을 거치면서 진행되었는지 알 수 없지만 지금까지의 수많은 결과물 중 명품브랜드가 되었다는 기억은 없다. 앞으로 시행되는 공공 시설물은 최소한 다음의 것들이 고려되었으면 한다.

하나, 장소 및 작품 선정과정 중 기획 단계부터 검증된 외부전문가를 효과적으로 참여시키자.

둘, 하나라도 광주에만 볼 수 있는 세계적인 것을 만들자. 크기나 숫자의 문제가 아니라 디자인과 마무리 수준을 높이자.

셋, 작품에 대한 이야기를 만들고 명품브랜드를 입혀 장소마케팅에 적극적으로 활용하자. 그리하여 체험의 감동을 주고, 감동의 기억이 추억으로 남게 하고, 다시 찾고 싶고, 다른 사람에게 소개하고 싶은 그런 명품을 전략적으로 만들어 내자.

〈건축사·2004년 12월 수상자〉

은펜칼럼은 매월 광주일보 '오피니언'면 기고자 중 최우수작에 수여하는 '은펜상' 수상자들의 모임인 '은펜클럽' 회원들의 기고를 싣는 코너입니다.

은행 365코너 터치스크린 기기 시각장애인에겐 무용지물

저녁 늦게 돈을 찾기 위해 은행 365코너에 갔다. 그곳에 지팡이를 든 시각장애인인 한 분 있었다. 자동화기기가 4대 있었는데 그는 4대 앞을 모두 서성이다가 결국 돈을 찾지 못하고 나가셨다. 왜냐하면 그 4대의 기기 모두 일반인들이 사용하기 편리하도록 만든 터치스크린 방식이었기 때문이다.

터치스크린 방식은 일반인에게는 편하지만 시각장애인은 사용이 불가능하다. 점자 표시가 없기 때문이다.

터치스크린 방식의 현금인출기 광택에 좋기는 하지만 이 기기에도 의무적으로 숫자를 누를 수 있는 일반 버튼을 병합해야 한다. 그리고 여기에 시각 장애인용 모드도 필요하다. 예를 들어, 1번을 누르 시면 현금 인출, 2번 누르시면 현금 입금, 3번 누르시면 계좌이체... 이는 시각장애인의 권리이다. 은행들이 하루빨리 개선해 주기를 바란다.

▲황인희·광주시 동구 대인동

[오피니언]

시설

물가 치솟는데 소득은 줄어든 우리 경제

우리 경제가 심상치 않다. 물가는 하루가 다르게 치솟고 있는데 국민의 소득은 오히려 감소하고 있다. 국민들의 경제적 고통이 커질 수밖에 없다. 특히 고불가의 직격탄을 맞고 있는 서민들의 실질살이가 걱정이다.

5월 소비자물가는 국제유가와 환율 등의 영향으로 전년 동기와 비해 4.9% 올랐다. 물가상승률은 지난 3월까지 3%대를 유지했으나 4월 4.1%, 5월 4.9% 등 갈수록 가파르다. 상승률 4.9%는 2001년 6월 5.0% 이후 6년 11개월만에 가장 높은 수치다.

서민생활에 직접 영향을 미치는 생활물가 상승률은 설상가상이다. 정부가 집중 관리하고 있는 52개 품목의 물가는 6.6%까지 뛰었다. 특히 광주·전남의 장바구니 물가는 7%대를 기록했다. 시장보기 겁난다는 서민들의 하소연은 결코 임실이 아니다.

반면 국민소득은 줄어들고 있다. 국민의 실질 구매력을 나타내는 지표인

'투자협약' 중 실제투자 절반에 그쳐서야

최근 5년간 전남도에 투자를 약속한 기업 가운데 실제로 투자한 기업은 절반에 그쳤다. 전남도가 지난 5년간 투자협약을 체결한 374건을 분석한 결과 기업이 자본을 투입한 것은 196건(52.4%)에 불과했다. 나머지 178건은 구두선(口頭禪)에 그친 것이다.

문제는 사후관리시스템이 실효를 거두기 위해서는 일회성 전시행정에 그쳐서는 안 된다는 점이다. 지금까지 많은 기관체가 기업유치를 위해 전담 부서와 직원을 배치하는 등 나름대로 노력했지만 성과를 거두지 못했다. 이는 담당 부서의 전문성과 지속성이 떨어졌기 때문이다.

무엇보다 투자는 약속한 기업의 사후관리가 치자하지 못한 점이 투자실효율을 낮추고 있다. 기업환경이 수도권보다 열악한 만큼 사후관리는 치밀해야 한다. 투자협약 기업이 겪고 있는 애로사항이 무엇인지, 투자결정 단계에서부터 철저히 파악해 해결해주는 원-스톱 시스템이 구축돼야 한다는 것이다.

기업이 있어야 일자리가 창출되고 사람이 모인다. 기업유치가 지역발전의 필수요건인 것이다. 전남도의 투자유치 사후관리시스템이 실제 기업유치로 이어져 지역경제 활성화의 계기가 되기를 기대한다.

無等鼓

마시는 물은 사용가치가 높은데도 가격이 매우 낮고 디아몬드는 쓸데가 없는데도 왜 값이 비쌀까. 18세기 영국의 경제학자 아담 스미스는 재화의 가격 차이가 빚어지는데 대해 이렇게 말했다. 당시에 비해 열악한 기업 환경이 보다 근본적인 원인이라 게 우리 판단이다.

그는 재화마다 사용가치와 교환가치가 달라 각에 차이가 난다는 것을 깨닫는다. 경제학에서는 이 문제를 '가치의 역설, 물과 디아몬드의 역설'로 부른다.

그리고 그가 죽은지 정확히 100년 후인 1890년, 영국 경제학자 알프레드 마셜은 저서 '경제학 원론'에서 가격은 재화에 대한 소비자와 생산자의 상호작용에 의해 결정된다. 그리고 그가 죽은지 정확히 100년 후인 1990년, 영국 경제학자 존 케인즈는 저서 '경제학 원론'에서 가격은 물가에 의해 결정된다. 그리고 그가 죽은지 정확히 100년 후인 1990년, 영국 경제학자 존 케인즈는 저서 '경제학 원론'에서 가격은 물가에 의해 결정된다.

그는 재화마다 사용가치와 교환가치가 달라 각에 차이가 난다는 것을 깨닫는다. 경제학에서는 이 문제를 '가치의 역설, 물과 디아몬드의 역설'로 부른다.

그리고 그가 죽은지 정확히 100년 후인 1890년, 영국 경제학자 알프레드 마셜은 저서 '경제학 원론'에서 가격은 재화에 대한 소비자와 생산자의 상호작용에 의해 결정된다. 그리고 그가 죽은지 정확히 100년 후인 1990년, 영국 경제학자 존 케인즈는 저서 '경제학 원론'에서 가격은 물가에 의해 결정된다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다. 보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통사람들이 쉽게 구입하기 어려운 고가 명품을 구입하며 만족하는 현상을 '속물효과'라 한다. 명품들은 경제학에서 자신들을 속물취급하고 있는지나 아니면 모르겠다.

그러나 시장은 그의 이론이 빠르게 확장되면서, 그걸 사는 부류가 많다는 것이다.

보통