

2010 지역경제 재도약 키워드

썩고객을 사랑하라

“손님 70% 이상 단골로 만들었죠”

광주·전남 경제는 지난해 글로벌 금융위기의 여파로 최악의 한해를 보냈다. 금호아시아나그룹을 비롯한 유수의 지역기업들이 구조 조정의 아픔을 겪었다. 올해는 더 물러설 곳도 없다. 광주일보는 이에 따라 ▲고객 ▲희망 ▲노사화합 등 3대 항목을 올해 지역경제 '키워드'로 선정하고, 재도약을 위한 소프트웨어로 활용할 것을 제안한다.

SSM이겨낸 영암마트 성공 5계명

- 이익의 10% 이상을 사회에 환원한다
- 고객을 부모·형제처럼 대하자
- 어려웠던 때를 잊지말자
- 직원들은 미래의 사장이다
- 모든 결제는 현금으로 한다



영암마트 본점 과일매대에서 전북 고창에서 생산된 수박의 생산과정을 자세히 설명해주는 김성진 사장. /위정량기자 jrwi@kwangju.co.kr

해해 첫날 찾은 광주시 북구 용봉동 영암마트 본점은 고객들로 넘쳐났다. 여기저기서 손님을 맞는 직원들의 인사가 이어졌다. 직원 가운데는 운동복 차림의 김성진(42) 사장도 있었다. 그가 매장에서 하는 일은 여느 직원과 다르다. 손님들에게 인사하고, 제품의 장단점을 비교해 주는 모습이 꼭 동네 아저씨 같다. 도매시장 법인과 18개 매장을 거느린 지역 중견유통업체의 사장으로 보이지 않는다.

있었고, 주민들과 친근해지기 위해서 생각해낸 것이지요. 무거운 짐을 든 노인이나 아주머니에게 다가가 배달도 해주고, 그렇게 동네서 정착했습니다.”

영암마트 본점에서 포인트 카드를 발급받은 단골고객은 모두 1만명. 이들은 전체 고객의 70%를 차지하고 있다. 기업형 슈퍼마켓이나 대형 마트의 공세 속에서 이들은 든든한 후원군이요, 산지와 직접 계약을 통해 과일·야채의 가격을 내리고, 현금 결제를 통해 공산품의 할인 폭을 키운 것도 고객을 늘린 결정적인 요인으로 작용했다.

“규모가 커져 직원들을 뽑아 지점을 냈는데, 결과가 실패했어. 왜 그럴까를 고민하다가 직원들에게 아예 사장으로 독립시키는 방안을 추진했습니다. 결과는 2년에서 길게는 5년까지 제 밑에서 배운 직원들을 영암마트 간판은 똑같지만, 상품구매·이익 분배까지도 독립적으로 하는 사장으로 양분해 주었다. 제 밑에서 1년에 이틀 쉬면서 하루 18시간 이상 일을 하는 직원들에게 당연히 해야 할 도리라고 생각합니다.” 김 사장은 직원을 뽑을 때 ‘절실

함’을 가장 큰 덕목으로 한다. 대기업에서 구조조정을 당한 30대, 식당을 운영하다 망한 40대 부부 등 밑바닥까지 떨어진 어려운 시절을 겪은 직원들은 그 누구보다도 성실했다. 직접 직원 면접을 보는 그의 말에 질러 10명 중 7명은 고개를 돌리고, 1명은 나중에 그만두고, 2명만이 끝까지 남아 사장의 반열에 오른다.

그는 트럭과 봉고차로 전국을 돌아다니며, 사무실도 2~3명 서 있을 만한 조그만 공간이 있는 뿐이다. 그는 2007년 독특한 ‘호주머니론’을 썼다. 자신의 호주머니에 돈을 아무리 쑤셔넣어도 한계가 있다

는 의미다. 때문에 호주머니에 들어가지 못할 돈은 사회와 직원들에게 되돌려줘야 한다는 것이 그의 밑바닥까지 떨어진 어려운 시절을 겪은 직원들은 그 누구보다도 성실했다. 직접 직원 면접을 보는 그의 말에 질러 10명 중 7명은 고개를 돌리고, 1명은 나중에 그만두고, 2명만이 끝까지 남아 사장의 반열에 오른다.

“2010년에도 행상을 했던 18년 전과 똑같이 보내겠습니다. 결눈질 안 하고, 직원들을 위해 5개 점포를 내고, 번 돈의 일부는 재투자하려고 어려운 사람과 지역사회에 돌려줘야죠.” /유현석기자 chadol@kwangju.co.kr

지역 경제계 화두 “고·객·중·심”



박홍석 광주상공회의소 회장, 염홍섭 광주경총 회장, 송진기 광주은행장, 이장환 광주신세계 대표, 송천권 기아 광주공장장, 강영태 중소기업본부장

지난해 글로벌 금융위기의 터널을 힘겹게 통과한 지역 경제계가 경이년 새해를 맞아 ‘고객 중심’으로의 사고 전환’ 등을 내걸고 새로운 도약을 다짐하고 있다. 광주·전남지역 경제계의 대표적인 CEO들은 신년사를 통해 고객중심 경영의 중요성을 강조하고 고객을 기업의 파트너로 생각할때만이 기업들의 실적 호전과 지역발전으로 이어진다고 진단했다.

송진기 광주은행장은 올해는 사상 최대 실적(어닝 서프라이즈)에 도전하는 한 해가 될 것이라고 강조했다. 이를 위해 “고객을 최일선에서 만나서 소매업 강화에 최우선 목표를 두고 수익성 중심의 내실경영과 자산 건전성 제고에도 힘을 쏟겠다”고 밝혔다.

이장환 광주신세계 대표는 올해 모토를 ‘스마일(Smile) 광주신세계’로 정하고 “광주신세계를 찾아오는 모든 고객들이 웃으며 돌아갈 수 있도록 하고 우리 모두 웃으며 일할 수 있는 즐겁고 보람된 일터를 만들자”고 다짐했다.

박홍석 광주상공회의소 회장은 “창조와 혁신을 통해 경쟁력을 갖추고 지역 경제 발전에 도움이 될 수 있도록 역점을 두겠다”고 밝혔다. 광주경영자총협회 염홍섭 회장도 “지역 기업들은 올해 경영환경을 나관적으로만 보지 않는다”면서 “고용 지원사업과 노사 상생문화 정착 등 체질 개선에 힘써 지역 기업들의 경쟁력을 향상시키는데 주력하겠다”고 강조했다.

전자세금계산서 상담 창구 운영

광주세무서 등 14곳

광주지방국세청은 올해부터 시행되는 전자세금계산서 이용 편의를 위해 4월부터 광주세무서 등 관내 14개 세무서에 전용 상담창구를 설치, 운영한다. 광주국세청은 이를 위해 각 세무서별로 업무능력이 뛰어난 직원 1~2명을 상담창구에 배정, 상담 업무에 전념하도록 하는 한편 전자세금계산서에 대한 궁금증을 풀이할 소책자 5만부를

관내 사업자 등에 배포하기로 했다. 전자세금계산서는 종이 세금계산서에 비해 빠르고 편리하며 발행시 납세자에게 1건당 100원씩의 세액공제(한도 100만원)와 세금계산서 합계표 제출 및 5년 보관의무 면제 등의 혜택을 준다. 하지만 법인사업자의 경우 올해는 종이계산서와 함께 사용을 허용하되, 내년부터 전자세금계산서 발행을 의무화 하고 개인사업자도 2012년부터 의무화 하기로 했다. /정필수기자 bungy@kwangju.co.kr

광주 미소금융 오늘부터 영업

제도권 금융기관을 이용하기 어려운 저신용자에게 저금리로 사업자금을 신용 대출해주는 ‘미소금융’(마이크로크레디트) 서비스가 광주에서도 시작됐다. 미소금융 광주 서구지점은 구립 31일 광주 서구 옛 양 2동 사무소에서 개소식을 갖고, 본격적인 업무에 들어갔다. 미소금융은 제도권 금융기관을 이용하기 어려운 저신용자에게 사업자금을 빌려주는 사업으로, 서구지점은 초기 자금 5억 원으로 신용등급 7~10등급인 저신용자를 대상으로 4.5%의 낮은 금리로 500만 원에서 최대 5천만 원까지 대출해줄 계획이다. 서구지점 운영을 맡은 김재철(57·전 농협 전남본부 부본부장)지점장은 “4월부터 본격적인 대출 업무에 들어간다”며 “올해 모두 5억 원 가량을 대출해 줄 수 있을 것”이라고 밝혔다. /정필수기자 bungy@kwangju.co.kr

로도복권 (제370회)		팝콘복권 (제192회)	
당첨번호	2등보너스 숫자	당첨자 수	당첨금(원)
16 18 24 42 44 45	17	1	5억
등 위	당첨금(원)	2	2조
1 6개 숫자 일치	1,678,941,943	3	1천만
2 5개 숫자+보너스 숫자 일치	61,211,425	4	1백만
3 5개 숫자 일치	1,677,026	5	50만
4 4개 숫자 일치	64,701	6	2천
5 3개 숫자 일치	5,000	7	1천

**부동산 경제 전문회사**  
**주식회사 에셋코리아**  
062)236-3400

광주광역시 동구 자선동 714-73 2층(법원 앞에서 70m 변호사회관 옆 건물) 또는 (자선 주유소에서 법원 쪽으로 20m)

assetkorea.com = 전국 2만여건의 경제물건리스트 / 변호사 무료법률상담 / 경제전문가 무료상담  
최고수익률 / 세금계산서 발급(양도세감면) / 신속한 영도 / 정확한 권리분석 / 최상의 대출  
에셋코리아에서는 꼼꼼하게 현장조사를 실시한 후 수익성 있는 우량물건을 추천합니다.

군면시/읍/리	대표이사 010-7570-7525	속박사/상가	주택수용량 010-4040-2142	공방/포차	경매사 010-5679-8005
소제지	대지/건물	면적/가	면적/가	면적/가	면적/가
소제지	대지/건물	면적/가	면적/가	면적/가	면적/가

**빌딩매매 전문**

수완지구 롯데마트 옆  
중심상업 지역특급 상권 빌딩매매

·대 지 : 304평 ·건 물 : 1454평  
·임 대 : (보) 23억 + 월 5,500만원  
·용 자 : 35억 ·건 물 : 80억  
·실투자액 : 22억

수완지고 최고 중심상업지역  
빌딩매매(금융중심지역 A급 상권)

·대 지 : 263평 ·건 물 : 950평  
·임 대 : (보) 20억 + 월 2,600만원  
·용 자 : 10억 ·매 매 : 50억  
·실투자액 : 20억

(토지) 수완중심상업지역 도로  
35x15x6m(병원부지 및 금융빌딩 최고요지)

·최고요지 260평 평당 1,500만원  
·총매매가 : 39억

(유)코리아랜드컨설팅  
☎ 959-1033, 010-7723-1033

**상무랜드공인중개사**  
010-383-5221

▶빌딩(임대용, 투자용)  
·토지500평 건물4,500평(매기 210억) 보증금 100억/월세 5,000만원  
·토지500평 건물750평(매기 98억) 보증금 40억/월세 2,000만원 등시 12억 ·건물 보증금 29억 월세 6,000만원 (매기 110억)

▶토지(상무지구 상권지역)  
(회사사무, 병원, 학원, 기타부지 등)  
·1,000평임대용주택-매기 7500만원  
·250평유용가-매기 1200만원  
·500평임대용주택-매기 1200만원  
·135평유용가-매기 1000만원

▶기타용도  
·(농지) 동산면 2만2천평 평당 10만원  
·(주거지역) 장동동 2,300평 평당 45만원 (요양원 등 적합)

▶상가(매매/상무지구, 상무역사권)  
·상가 150평(영) 매기 4500만원 4500만원 개발가능 있음  
·세정 이음터주변 역사권 상가 450평 대형의류매장은 전철상권 환경

●부동산 교환상담 환영●

맞춤주분 받습니다.  
원하시는 물건 찾아 드립니다.  
정리하실 물건 팔아드립니다.  
★아무때나 전화 주십시오★