# 복이 넘쳐요…'황금돼지 마케팅' 활발

유통업계 유아용품・골드바 등 돼지캐릭터 상품 잇단 출시 '복주머니 찾아라'•'럭키박스' 등 이벤트도 풍성

'황금돼지 마케팅'에 나서고 있다. 각종 돼 지 캐릭터로 만든 상품도 줄지어 출시되고 있고, 관련 행사를 진행하는 등 열을 올리 고 있는 분위기다.

2일 롯데백화점 광주점에 따르면 8층 유 아매장에는 브랜드별 다양한 돼지캐릭터 아기 옷이 속속 등장하고 있다.

황금돼지의 해에 태어난 아이는 복이 가 득하다는 속설에 올해 결혼과 출산을 계획 하는 신혼부부들이 많아질 것으로 예상됨 에 따라 유아브랜드 제조업체에서는 '돼지 해'에 '돼지캐릭터'를 조합한 상품들을 발 빠르게 출시하고 있는 모양새다.

8층 인테리어 소품 전문브랜드인 '데코 하우스'에서는 돼지 캐릭터 상품 4종을 지 난해 출시해 큰 인기를 끌면서 추가 상품 을 주문하는 등 매출도 증가하는 추세다. 한국도자기 매장 역시 '2019년 황금돼지 캘린더 도자기'가 10세트 이상 판매되며 인기를 끌고 있다.

특히, 1층 골든듀 매장에서 돼지 그림이 새겨진 37.5g과 100g 두 종류의 순금 골드 바를 선보였고, 악세서리 브랜드 판도라 매장에서는 '돼지캐릭터 참' 2종을 신규로 출시하는 등 관련 상품 확보에 열을 올리

이처럼 황금돼지의 해 지역 내 출산율 증가가 기대되고 관련 상품 매출도 오를 것으로 예상됨에 따라 롯데백화점 광주점 은 황금돼지해 기념 이벤트를 준비했다.

우선 지하 1층 축산매장에서는 돼지고 기 삼겹살·목살을 선착순 100kg 한정물량 으로 1980원(100g당)에 특별할인 판매하 는 행사를 진행한다.

이와 함께 오는 4일 오후 2시 9층 사은행 사장에서는 '나의 복 주머니를 찾아라' 뽑

2019년 기해년(己亥年)을 유통업계가 기 이벤트도 마련돼 있다. 당일 구매고객 대상 200명 한정으로 진행되는 이벤트에 1등(1명)은 황금 돼지(1돈), 2등(10명) 롯데상품권 10만원 등이 경품으로 증정된

> 18일 오전 11시부터는 '황금돼지해 기 념 럭키박스'이벤트가 진행된다. 1만원 상당의 럭키박스를 구매하면 무작위로 다 이슨 청소기, 빨래 건조기, 차렵이불 등을 득템할 수 있는 기회가 주어진다

> ㈜광주신세계 역시 황금돼지의 해를 맞 아 유아동 매장에서 돼지 캐릭터를 활용한 다양한 상품들을 잇달아 출시, 할인・사은 품 증정행사를 준비했다.

> 먼저 '에뜨와' 아동복 매장은 아기들의 심리적인 안정과 오감 발달에 도움을 주는 피기 애착 인형 4만9000원, 우주복 4만 9000원, 속싸개 3만9000원 등을 판매하 고, 오는 31일까지 출산용품에 한해 20만 원 이상 구매시 20% 할인 행사도 병행한

> 또 밍크뮤 매장은 앙증맞은 돼지 캐릭터 의 꾸꾸 모자와 속싸개, 배냇저고리 세트 를 11만원에 판매할 예정이다.

> 이밖에 유통업계 최전선인 편의점 업계 도 돼지를 앞세운 도시락을 속속 내놓고

편의점 CU는 돼지고기로 만든 반찬 9가 지로 구성된 '새해엔 모두 다 돼지 도시락' 을 시즌 한정으로 출시했고, GS25 역시 오 는 4일부터 '황금제육 도시락', '황금왕돈 까스 도시락', '매콤불고기&계란 볶음밥' 등 돼지고기를 활용한 도시락 등 신상품 3 종을 선보일 예정이다.

이와 함께 '견과 먹은 복돼지'도 1만 세 트 한정판매할 계획이다.

/박기웅 기자 pboxer@kwangju.co.kr 다.



롯데백화점 광주점 8층 테코하우스 매장에서는 기해년 황금돼지의 해를 맞아 돼지모양 의 캐릭터소품을 선보이고 있다. 광주지역 유통업계는 기해년 출산율 증가 등을 예상하 며 관련 상품을 잇달아 출시, 이벤트를 진행하는 등 '황금돼지 마케팅'에 열을 올리고 있

## 국내 최고층 롯데월드타워 블록 출시

1500개 한정 판매

롯데마트는 3일부터 롯데 마트 전점의 토이저러스, 토 이박스 매장과 온라인 토이 저러스 몰에서 롯데월드타워 블록 1500개를 한정 판매한 다고 2일 밝혔다.

롯데월드타워는 국내 최고 높이인 123층, 555m다. 롯 데마트 토이저러스와 롯데물 산, M블럭의 협업으로 만들 어진 롯데월드타워 블록은 5077피스로 국내에서 정식 출시된 블록 중 최대 규모다. 2만여장의 유리창으로 이

뤄진 롯데월드타워의 유려한 곡선을 표현하기 위해 롯데월드타워 캐드(CAD) 도면이 동원됐고, 일반 레고 블록(가로·세로 15.6mm, 높이 4.9mm)보다 작은 블록(가로·세로 8mm, 높이 5mm)이 사용됐다.



1층부터 123층 전망대까지 5mm 높이 의 블록을 123층으로 쌓아 실제 123층 555m 높이를 1대 1230 비율로 정밀하 게 재연했다.

/박기웅 기자 pboxer@kwangju.co.kr

### 온라인쇼핑 월 거래액 2개월 연속 10조 돌파

#### 블랙프라이데이・광군제 영향 지난해 11월 거래액 22% 증가

미국 '블랙프라이데이'와 중국 '광군 제'등 대규모 쇼핑 이벤트 영향을 받으 며 국내 온라인쇼핑 월간 거래액이 2개 월 연속 10조원을 넘으며 역대 최대치를

2일 통계청이 발표한 '2018년 11월 온 라인쇼핑 동향'을 보면 작년 11월 온라 인쇼핑 거래액은 10조6293억원으로 1 년 전보다 22.1% (1조9208억원) 증가했

월간 거래액은 지난해 10월 10조350 억원으로 처음 10조원을 넘어서면서 2001년 1월 집계 시작 후 최대치를 기록 했으나, 한 달 만에 새 기록을 썼다. 두 달 연속 10조원을 넘어선 것도 이번이

이에 따라 작년 1~11월 누계 온라인 쇼핑 거래액은 101조294억원으로, 12월 한 달이 남았음에도 100조원을 넘어선 상태다.

상품군별로 보면 잦은 미세먼지 등과 관련해 1년 전보다 가전·전자·통신기기 (27.9%) 증가율이 높았다. 철도·버스 여행 온라인 구매 증가와 내국인 출국자 증가 영향으로 여행 및 교통서비스 (22.7%)도 많이 늘었다.

1인 가구가 늘어나고 가정간편식 선호

가 높아진 영향 등으로 음·식료품 (32.3%), 음식서비스(70.9%) 등에서 도 증가세가 도드라졌다.

특히 작년 11월 전체 소매판매액 (40조7351억원) 대비 온라인쇼핑 '상 품' 거래액(8조3564조원, 서비스업 제 외 금액) 비중은 사상 처음으로 20% (20.5%)를 넘어섰다.

한 달에 상품 소비에 100만원을 썼는 데 그중 20만5000원은 온라인을 통했다 는 의미다. 2017년 연간 비중이 16.2% 였다는 점을 고려하면 급격한 증가세

작년 11월 모바일쇼핑 거래액은 전년 보다 28.0%(1조4415억원) 증가한 6조 5천967억원이었다. 모바일쇼핑 거래액 역시 집계 시작 이래 가장 높은 수준이

배달 서비스 호조에 힘입어 음식서비 스(78.7%), 음·식료품(36.5%)에서 전 년대비 증가율이 높았다. 가전·전자·통 신기기(37.4%)도 증가세가 강했다.

전체 온라인쇼핑 거래액 중 모바일쇼 핑 거래액 비중은 62.1%로 1년 전보다 2.9%포인트 증가했다. 이른바 '엄지족' 의 소비력이 세다는 의미다.

온라인쇼핑 거래액 중 모바일 비중이 높은 분야는 음식서비스(90.9%), e쿠 폰서비스(82.7%), 아동·유아용품 (74.3%) 등이었다.

/연합뉴스

# 정수기 렌탈 비용・부가혜택 소비자 불만 많다

### 한국소비자원 만족도 조사 설치기사 서비스 높은 점수

소비자들은 정수기 렌탈서비스를 이용 할 때 비용과 부가혜택에 상대적으로 큰 불만을 나타냈으나, 설치기사 서비스에 대 해서는 높은 점수를 줬다.

한국소비자원은 지난해 10월 가정에서 정수기 렌탈서비스를 이용하는 1200명을 대상으로 소비자만족도를 조사한 결과 이 같이 나타났다고 2일 밝혔다.

렌탈서비스 회사인 교원웰스, 청호나이 스, 코웨이, 쿠쿠홈시스, LG전자, SK매직 (가나다순)이다.

서비스 품질, 서비스 상품, 서비스 호감 도 3개 부문에 대한 이번 만족도 조사에서 6개 업체 종합 만족도는 5점 만점 기준에 평균 3.64점으로 나타났다.

LG전자가 3.77점으로 1위를 차지했고 코웨이(3.65점), 교원웰스·청호나이스 (3.63점)가 그 뒤를 이었다.

설치기사 서비스, 관리직원 서비스, 제 대상 업체는 가입자 수 상위 6개 정수기 품 다양성 등 5개 요인으로 평가한 서비스 상품 만족도에서 설치기사 서비스 만족도 가 평균 3.91점으로 높았지만, 렌탈비·부 가혜택 만족도는 평균 3.32점으로 이보다

> 업체의 직원의 전문성, 고객 응대 신속 성 등 서비스 품질에 대한 만족도는 평균 3.78점, 소비자가 서비스를 체험하면서 느 낀 주관적 감정을 평가한 서비스 호감도는 평균 3.63점으로 각각 집계됐다.

정수기 렌탈서비스의 개선할 점으로는

의무사용 기간 단축(27.4%), 과도한 중도 해지 위약금(26.4%), 정수기 관리직원의 잦은 교체(17.5%) 등 순으로 응답이 많아 정수기 렌털 계약과 해지 분야에서 소비자 부담이 큰 것으로 분석됐다.

2015~2017년 3년간 소비자원에 접수 된 6개 정수기 렌탈서비스 업체 관련 피해 구제 신청은 총 1051건이었다. 가입자 10 만명당 건수는 교원웰스가 3.8건으로 가장 적었고, 청호나이스가 43.1건으로 가장 많

피해구제 신청사건 중 환급, 배상, 계약 해제 등 보상 처리된 사건 비율(합의율)은 교원웰스 78.9%, 청호나이스 68.3%, SK 매직 67.6% 등으로 나타났다.

/연합뉴스

