새내기 사장님 '창업 고민' 풀어준다

지자체와 대학 등이 다양한 맞춤형 창 업 교육 프로그램을 마련해 소규모 창 업을 꿈꾸는 예비 창업자들에게 큰 도 움이 될 것으로 보인다.

지자체·대학 맞춤형 프로그램 온 · 오프라인 창업 기본 교육 외식 메뉴개발·SNS 마케팅 멘토링·기자재·편의시설 제공 천만원대 초기사업비 지원도

광주 북구

10월까지 '소상공인 창업아카데미 및 창 업박람회 견학 지원'사업을 추진한다.

소상공인 창업아카데미는 창업에 관심 있는 예비창업자와 소상공인을 대상으로 '창업스 쿨 기본교육', '외식업 및 폐업·업종전환 특 화 교육' 2개 분야로 나누어 진행한다. 참가 자는 ▲창업절차 ▲사업계획서 작성▲아이 템 개발 등 창업 정보를 얻을 수 있다.

창업스쿨 기본교육은 지난 4월에는 15명 이 참가한 가운데 진행됐으며 하반기 교육 은 오는 9월 열린다. 오는 7월에는 외식업종 소상공인을 대상으로 외식업 메뉴개발, SNS 마케팅 등 교육이 진행된다. 10월에는 경영악화로 폐업 또는 업종전환을 고민하는 소상공인을 대상으로 폐업 시 세무 절차와 업종전환 유망업종 상권·입지분석 등 교육 이 이어진다. 문의 062-410-6682.



광주시 북구는 오는 10월까지 '소상공인 창업아카데미'를 진행한다. 지난 4월 열린 창업스쿨 기본교육.

〈북구 제공〉

광주대 창업지원단

온라인 쇼핑몰 창업 전략을 알려주는 강 좌도 예비창업자들을 기다리고 있다.

광주대학교 창업지원단은 오는 13일까지 'E-커머스 온라인 쇼핑몰 실전창업' 교육생 20명을 모집한다.

교육은 17~23일 광주대와 화순 금호리조 트에서 진행된다.

창업을 희망하거나 창업한 지 3년 미만인 사람이면 지원 가능하다.

참가자들은 강의, 실습, 멘토링 등을 통해 ▲SNS·소설커머스 판매전략 ▲네이버 스마 트스토어 디자인 컨텐츠 제작 실습 ▲포토샵 을 활용한 웹디자인 실습 등을 배울 예정이

교육을 수료하면 광주대 창업보육센터 입 주하거나 창업프로그램 참여 때 우선권이 주 어진다. 문의 062-670-2914.

광주과기원 창업진흥센터

저렴한 금액으로 창업공간을 마련하고 맞 춤형 창업 멘토링・교육을 받을 수 있는 기회 도 있다. 광주과학기술원 창업진흥센터는 오는 21일까지 신규 입주기업을 모집한다. 기술이나 아이디어를 가진 예비창업자 또는 3년 미만 사업자면 신청할 수 있고 인공지능 (AI)·드론 관련 분야를 우대한다.

센터는 입주기업에 창업을 위한 멘토링・ 교육 등을 펼칠 예정이다. 입주기업은 과학 기술원이 보유한 기자재와 편의시설을 이용 할 수 있다. 일반 보육실은 7평형(23.1㎡)· 14평형(46.2㎡)으로 1평(3.3㎡)당 2만 2000원의 입주부담금과 보증금이 부과된 다. 최초 입주기간은 1년이다.

입주기업들은 광주과학기술원 과학기술 응용사업단 추진사업에 참여할수 있다. 문 의 062-715-2596.

동강대 창업지원단

'지역산업맞춤형 일자리창출 지원 사업' 의 하나로 광주지역에 거주하는 예비창업자 18명을 모집한다.

참가자들은 연말까지 동강대 세미나실, 회의실, 투자정보실, 창업준비실 등에서 창 업 기초·심화 교육과 전문가 멘토링을 받는

동강대는 시제품 사업화와 판촉 등 창업 사후 지원 프로그램도 운영한다. 교육 수료 후 최종 평가에 따라 초기사업비로 최대 1500만원 지급된다.

동강대 창업네트워크를 활용한 기타 사항 도 지원될 예정이다. 광주에 거주하는 19세 이상으로 협약 후 3개월 안에 창업할 수 있 으면 누구나 신청할 수 있다. 문의 062-520 -2581.

/백희준 기자 bhj@kwangju.co.kr

기술 창업 도와드립니다

중기부, 24일까지 창업자 모집…13일 여수서 설명회

중소벤처기업부가 '2019년 예비창업패 키지(일반 2차) 예비 창업자'를 오는 24일 까지 모집한다.

이번 사업을 통해서는 혁신적인 기술 창 업 소재가 있는 예비 창업자의 원활한 창업 사업화를 위해 사업화자금, 창업교육, 멘토 링 등을 지원한다. 참가자들은 총 40시간의 창업 교육과 전담 멘토의 경영·자문 서비스 를 받게 된다.

중기부는 최대 1억원(평균 4500만원)의 사업화자금(바우처)을 지원할 예정이다.

사업화자금은 재료비, 외주용역비, 특허 권 취득비, 인건비, 광고선전비, 교육 훈련

비 등으로 쓰인다.

지역별로 보면 광주창조경제혁신센터 15 명, 나주 빛가람창조경제혁신센터 5명, 전 남창조경제혁신센터 13명 등 전국적으로 600명을 모집한다. 만 39세 이하로 창업 경 험이 없으면 신청할 수 있다.

'지역별 사업설명회'는 11일 광주에 이어 오는 13일 오후 2시 여수시 덕충동 전남창 조경제혁신센터 2층 교육장에서 열린다.

신청은 K-스타트업 홈페이지(kstartup.go.kr)에서 할 수 있다. 문의 광주 062-974-9356, 전남 061-661-1932.

/백희준 기자 bhj@kwangju.co.kr

조선대, 스포츠산업 창업 네트워크 구축

17개 기관·기업 협약

조선대학교 스포츠산업 창업지원센터 등 17개 기관·기업이 스포츠산업 창업을 위한 네트워크를 구성했다.

네트워크에는 광주지식재산센터, 조선대 창업지원단, 광주창조경제혁신센터, 광주 시 동구 창업지원센터, (사)창업지원네트 워크, 광주연합기술지주, 특허법인 신세기, 특허법인 지원, ㈜지혜와 비전, 한국기술투 자, ㈜촉, 비더스드, 선보엔젤파트너스, 디 자인 맑음, 디자인 바이 등이 참여했다.

이들 기관은 최근 '스포츠 산업 및 지역 산업 활성화를 위한 네트워크 협약식'을 갖 고 업무협약을 맺었다.

협약에 따라 네트워크는 아이디어 계획단 계부터 지식재산권 확보, 시제품 기술화지 원 및 디자인 지원, 투자사 구성 등 실질적 창업 지원 체계를 구축한다.

조선대 스포츠산업 창업지원센터는 문화 체육관광부와 국민체육진흥공단의 지원을 받아 지역 내 스포츠관련 특화프로그램의 창업을 돕고 있다.

센터는 2014년 문화체육관광부에서 처음 으로 시행한 '지역 스포츠산업 창업지원센터' 선정사업에서 제2권역(충청·호남권)센터로 지정됐다.

지난 5년 동안 국고 17억5000만원을 유치 하고 24팀의 창업을 지원했다.

/백희준 기자 bhj@kwangju.co.kr

조계헌 원장의

톡 창업이야기



실버창업의 전략적 접근

흔히 백세시대라 말하는 고령 화 시대. 평균수명의 연장으로 인 해 실버세대들은 더 이상 퇴직금 이나 연금만으로는 남은 인생을 여유롭게 살 수 있다는 기대감 보 다는 나이를 떠나서 건강할 때 뭔 가 더 일을 해야 된다는 의식이 새로운 실버트렌드로 자리를 잡 아가고 있다. 그런 상황은 실버세 대들에게 결국 취업이나 창업 중 하나의 선택을 해야 하는 상황을 마주하게 되고 그 결과 최근 들어 서 취업사이트에 실버세대들의 구인신청은 급격하게 증가하고 있고 창업으로 방향을 잡는 실버 세대들도 빠르게 증가하고 있는 추세다.

실버세대들의 창업이 다른 젊 은 세대들에 비해서 가장 치명적 인 부담요인이 하나 있다면 창업 에 실패할 경우 재기가 불가능한 나이라는 불안감이 아닐까 싶다. 이런 점을 감안해 실버창업은 더 욱 신중하게 접근하고 높은 수익 성 보다는 단단한 안정성을 중심 에 두고 최대한 안정된 아이템을 선택해서 창업을 해야 한다.

또한창업자금도자기자본으로 만 설계하기 보다는 정부나 지자 체, 각종 산하기관들의 실버창업 지원사업을 잘 활용해 부담을 최 소화할 필요가 있다. 실버창업 지 원사업의 지원자금 전체 규모가 아직 큰 편은 아니지만 점진적으 로 증가하고 있는 추세이고 실버 창업자도일반예비창업자이기에 일반 창업지원사업에도 큰 관심 을 갖고 다양한 루트로 그 정보를 취득해 활용하려는 의지가 필요

그리고 실버창업의 장단점을 잘 파악해 장점을 적극 활용하고 단점은 최대한 보완해 창업을 준 비하는 것이 바람직하다. 실버창 업의 장점들을 살펴보면 첫 번째 는 오랜 경험과 연륜을 바탕으로 자신이 종사했던 분야에 상당히 높은 수준의 전문적인 노하우를 가지고 있다는 점이다.

두 번째는 다양하고 폭넓은 인

맥군의 형성을 꼽을 수 있다. 인 맥은 창업에 있어서 가장 든든한 배경이기에 젊은 세대들 보다 훨 씬 유리한 창업환경 조성에 일조

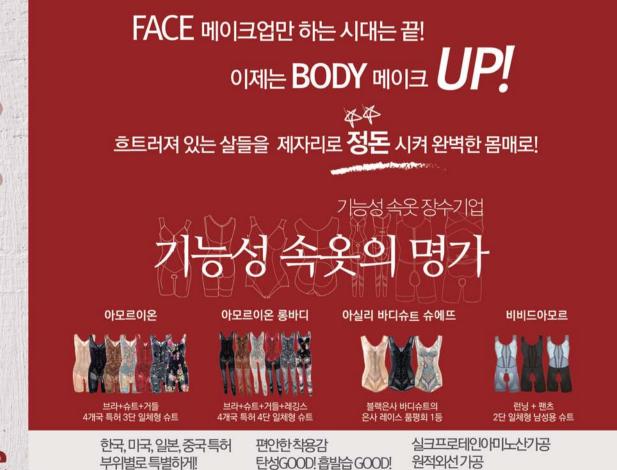
세 번째는 창업자금의 규모나 마련이 젊은 세대들 보다 유리하 다는 점이다. 단점을 살펴보자면 첫 번째는 체력 저하를 꼽을 수 있다. 체력의 저하로 인해 아이템 선택의 폭이 다소 좁아지는 특징 이 있으며 꾸준한 운동으로 건강 을 유지하는 것이 필요하다. 두 번째는 트렌드 민감도의 하락이 다. 워낙 빠르게 급변하는 세상인 지라 트렌드에 대한 관심의 끈을 늘 놓치지 말아야 하며 이를 위해 현재 트렌드에 대한 다양한 정보 수집과 관련분야 전문가들의 조 언을 통해서 이를 극복할 필요가 있다. 세 번째는 홍보마케팅 역량 의 부족을 들 수 있다. 다양해진 홍보매체들의 등장으로 인해 젊 은 세대들에 비해서 가장 크게 밀 리는 부분이 이 부분이다. 하지만 홍보마케팅의역량부족은다양한 홍보마케팅 교육을 통해 이를 해 결할 수 있다. 물론 그럼에도 자 신감이 없다면 홍보마케팅 대행 사들을 활용하는 방식도 좋은 선 택이다.

네 번째는 오랜 세월 동안 쌓여 온 권위의식을 들 수 있겠다. 세 상의 모든 창업은 서비스업이라 고 생각하고 창업을 하는 순간 권 위 보다는 친절과 서비스 그리고 겸손을 몸에 배도록 하는 습관을 다시 들일 필요가 있다.

실버창업자들은창업아이템선 택시 관리형 창업아이템이 유리 한 편이고 업종별로 고객들이 나 이에 대한 선입견이 어떤지를 파 악해 오히려 실버창업자라서 신 뢰감이 더 드는 업종이나 나이에 대한 부담감이 최소화 된 업종을 선택하는 지혜가 필요하다. 그리 고 실버고객 대상 창업아이템을 선택하는 방식도 좋은 선택이 아 닐까 싶다.

〈한국지역산업연구원 원장〉





탄성GOOD! 흡발습 GOOD!

일본도레이社LYCRA

별단면육각형사용

생리적인불편을해소

본사 광주광역시 북구 경열로 235 V&G빌딩 서울사옥 서울특별시 강남구 논현로 28길 5 축복빌딩(도곡동 518-9)